

法人メールDMサービス

実績資料

無料セミナー申込獲得

件名:
サーバートラブル対策講座(無料)のお知らせ

本文:
〇〇株式会社様
システム担当者さま

お世話になっております。〇〇株式会社の〇〇です。

今回ご連絡させて頂きましたのは、Webサイト・システムが動いているサーバートラブルを未然に防ぐための実践講座開催のお知らせでございます。

■サーバートラブル対策講座.com: URL

以下のようなメリットがある講座です。

1. サーバー管理に特化して〇〇年の講師が経営者さまにもサーバートラブルを対策するための方法を分りやすく教えます。
2. 2013年に多発しているセキュリティ・情報漏洩問題が解り、事前にリスク対策を講じるための手段が分ります。
3. 15,000円相当の講座料金およびコンサル料金が「無料」です。

社内のサーバーやシステム・ホームページを運用していて下記のような悩みはございませんか？

- ・情報漏洩やウイルス感染が発生する前に何か対策を打ちたい...
- ・今のサーバーはしっかりとセキュリティ対策ができてか心配...
- ・サーバーのことはよくわからない、勉強する時間もとれない...
- ・技術者に説明させても専門用語ばかり使われてよくわからない...
- ・サーバーに詳しい専門家に現状を元にアドバイスを受けられたら...

これらのお悩みをすっきりと解決できるセミナーを開催です。
⇒ URL

- 日時:2013年5月15日(水)14:00~17:00(13:45~開場)
- 定員:20名様
- 参加費:3,000円 → 無料
- 対象者:経営者様、サーバー管理運用担当者様
- 場所:
場所の名称 地図: URL
住所
アクセス:半蔵門線 渋谷駅「3a」出口より徒歩3分
- 運営会社:株式会社〇〇

[講座受講のお申し込み(無料)]URL

今後このような情報が不要な方は、お手数ですが以下のURLをクリック頂ければ自動的に配信停止処理されます。

- メルマガ解除:
※ワンクリックでメルマガ解除が行われます。

【特定商取引に基づく表記】
会社名:株式会社〇〇
所在地:住所
メール:

■成果定義:無料セミナー申し込み

■内容:サーバートラブル対策の無料セミナー

■メール配信件数:約80,000件

■業種:指定なし

■地域:東京都・神奈川県

■LP訪問数:213件(クリック率:0.26%)

■セミナー申し込み数:10件(獲得率:4.6%)

経営者の自社メルマガリスト獲得

件名
知名度ゼロから「日本一」の会社を作る方法に関して

本文
(CD1)
経営者様/経営幹部の方
お世話になっております。〇〇〇〇です。
今後は以前にお伝えさせて頂いた、経営者様向けの
業績アップのための有益な情報についてご連絡させて頂きました。

突き抜けた業績アップをお望みの経営者、起業家の方に朗報です。
ほぼ1円も戻ることなく、わずか180日で売上10倍アップを
続出させている秘密の戦略が今だけ【無料公開】されています。
↓ ↓ ↓
URL
この戦略は広告費を1円も掛ける必要がありません。
しかも、「流行りのソーシャルメディア」や「動画マーケティング」
も必要ありません。 会社の知名度も必要ありません。
しかし、早ければ実践翌日に業績アップ効果を手にすることができます。
こう聞くと、
「世の中、そんな簡単に上手くいくわけないだろう！」
と思われるかもしれませんが、
が、
しかし、この戦略を実践した経営者たちは
続々と180日以内に売上3倍、5倍、10倍アップを実現。
しかも、売上アップだけでなく、
その中の約10人がそれぞれの業界で
「日本一」の経営者となったというのです。

一体、それはどんな戦略なのか？
あなたも経営に携わる者であればその内容にきっと興味を持たれることでしょう。
そこで、簡単に説明します。
この戦略の開発者は今や、日本のマーケティング業界で知らない人はいないと
言われる実力派コンサルタントの渡辺昇さん。
今回無料公開されているこの戦略は、
「単に、DMやホームページの反応率を
上げるという小手先のレベルではなく、
小さな会社が3倍、5倍、10倍という突き抜けた成果を
手に入れるためにはどうすればいいのかわり？」
という命題に取り組みできた渡辺さんが、
わずか7日でインフラ専門のコンサルタントとして
日本一のクライアント数を獲得した成功事例や、
楽天や化粧品通販サイトなどのランキングで
1位になったネット通販専売店の成功事例。
はたまた、店舗もやめず持ち主に起業家から
わずか10ヶ月で月黒4000万円を売上げた秘密など、
全60業界で様々な突き抜けた成果を出してきた
それらのノウハウを戦略として体系化されたもの。
その秘密の戦略を期間限定で今だけ【完全無料】で学ぶことができます。
ぜひ公開終了する前に小さな会社を
「日本一」に昇格する戦略のすべてをご覧下さい。
URL

なお、お忙しい場合は、上記の動画セミナーの
15分間の録音から取りたいところをダウンロードします。
きょう驚愕のノウハウを目の当たりにすることでしょう。
URL

経営者さま向けの業績UPのための有益な情報をお送りいたしました。
今後このような情報が不要な方は、お手をませんが
以下のURLをクリック頂ければ自動的に配信停止処理されます。

■メルマガ解除 (DE:URL)
※ワンクリックでメルマガ解除が行われます。

【特定商取引に基づく表記】
会社名: 株式会社〇〇
所在地: 住所
メーカ:

■成果定義: メールアドレス獲得

■内容: 経営者向けの無料動画セミナー

■メール配信件数: 約400,000件

■業種: 指定なし

■地域: 指定なし

■LP訪問数: 12,136件 (クリック率: 3.0%)

■獲得数: 3,429件 (獲得率: 28.3%)

新規営業活動(商談獲得)

件名：(業界名)業向け受注支援(無料)のお知らせ

本文
(会社名)
営業責任者様

この度、(業界名)業向けに
店頭販促ツール(POP)や什器のデザイン・制作案件
提供のための「無料営業支援サービス」を開始しました。
その情報をお伝えたく、ご連絡させて頂きました。

はじめまして、〇〇株式会社と申します。

弊社では以下のような制作・印刷案件受注のための
無料サービスを毎月5社限定で開始いたしました。

⇒詳細 URL

(会社名)様は
以下のようなお悩みをお持ちではありませんでしょうか。

・店頭POPのデザインと制作案件の受注率をアップさせたいけど...

・店頭POPに特化した専門家(相談先)がなかなか見つからない。

・クライアントに店頭販促ツールの提案サンプルを見せられたら...

・デザインには自信があるが、店頭POPや販促ツールの印刷提案力を強化したい。

・お客様の心を掴む、店頭POPや販促ツール、販促ツールの具体的な提案方法を知りたい。

最近では安さばかりを強調する印刷通販が増えている中、
印刷通販では対応できない「店頭POP/販売什器等」の
完全オーダーメイド印刷に特化した、約10年の実績を持っています。

そこで今回、6ヵ月間、印刷に特化した経験ノウハウを基にして
作成した「店頭POP受注率アップノウハウ集(小冊子)」に加えて
案件の受注率がアップする、店頭販促ツールの提案用サンプルの製作
を無料にて提供いたします。

1冊1件(下記)に対応させて頂く限り、東武圏内、月5社限定の
店頭POP・什器制作案件を獲得するための無料支援サービスです。

⇒無料相談フォーム URL

もしも、

「最近はお店の売れ行きがまいら...」

というような課題を抱えている

スーパー、量販店、小売店、メーカー様などのお客様が
いらっしゃいましたら、私どもと一緒にパートナーとして
制作・印刷案件獲得に向けた提案活動ができれば幸いです。

こちらからお気軽にご相談頂けます。

⇒無料相談フォーム URL

※詳細相談をご依頼いただいた方には2013年度最新版の
「店頭販促POP受注率アップノウハウ集」を無料進呈しております。

・POPの提案ポイントは？ 最適な提案フローと営業トーク

・POPの7つの役割とは？ 役割が分れば営業しやすくなる

・POPの価格を査定するフロー・デザインのチェックとは？

などが分る小冊子となっております。

※エンドクライアントではなく、自社でも店頭POP、販売什器を
製作されない場合はお気軽にご相談ください。

何卒、宜しくお願い申し上げます。

店頭販促ツール、印刷、デザイン、制作のための
最新の有益な情報が今後不要な方は、お手数ですが
以下のURLをクリック頂くこと以後のメール配信は
停止されます。

<メール配信停止>

[DEURL]

【特定商取引に基づく表記】

会社名：株式会社〇〇

所在地：住所

メール：-----

■成果定義：資料をフックに商談獲得

■内容：大型印刷案件獲得の営業

■メール配信件数：約30,000件

■業種：広告代理店、制作会社
一般企業のマーケティング部

■地域：東京都周辺

■LP訪問数：271件(クリック率:0.9%)

■商談獲得数：5件(獲得率:1.8%)

社労士セミナーの申し込み獲得

件名:
(相手の業種名)業の役員報酬/セミナー開催のお知らせ

本文:
(相手の会社名)経営者様

お世話になります。役員報酬/セミナー事務局でございます。

この度、(相手の業種名)関連経営されている方向けに、

「業種・企業規模関係なく100%の役員の方が
社会保険料を54%削減して手取り額を合法的に
大幅UPすることができる」

ノウハウを公開する講座についてご連絡しました。

※厚生年金・健康保険料等の社会保険料を
合法的に最大54%削減できる画期的な方法を公開します。

セミナーの詳細 URL

自社を經營して下記のような課題を感じたことはありませんか？

- ・今の年収を安くし、手取額を増やすにはどうすればよいか。
- ・業績は現状維持、しかし営業利益を向上させる良い方法はないか。
- ・うちの会社でも、本当に社会保険料を削減できるのだろうか。
- ・役員報酬を買いながら、厚生年金も受給できる方法があれば。
- ・役員報酬を削減したが、同じ報酬で手取り額を増やしたい。

もし、1つでも当てはまる課題があるとしたら、それには理由があります。
その理由と解決策を知りたい方は以下をご覧ください。

URL

上記ページにある、「社会保険料削減/ノウハウ」を知ることで

- ・年収はそのまま、手取り額がアップする方法
- ・業績は現状維持、でも営業利益は向上する方法
- ・無料相談でシステムが適応できるか確実に判明
- ・役員報酬を買いながら厚生年金を受給できる方法
- ・役員報酬が削減しても、手取り額を維持・アップできる方法

を全て知ることができるセミナーです。

本セミナーは先着20名限定となります。(9日は10名様限定です)

詳細 URL

定員になり次第締め切らせていただきますので、
ご興味のある方はお早めにお申し込みください。

【セミナー詳細】

■日時:

・2013年8月6日(水)12:30～15:00(12:15～開場)

・2013年8月6日(水)15:30～17:00(15:15～開場)

※1日2回開催されます。お申し込みの際、どちらに参加されるか選択下さい。

■定員:各20名様

■参加費:講座料金:無料

■対象者:経営者の方、経営幹部の方、人事総務責任者の方

■講師:〇〇

■場所:〇〇

[お申し込み(無料)]URL

今後このような情報が不要な方は、お戻数ですが
以下URLをクリックするとメルマガが解除が可能です。

■メルマガ解除:[URL]

【お問い合わせ】

会社名:株式会社〇〇

所在地:住所

メール:

■成果定義:セミナー申し込み獲得

■内容:社会保険料の削減セミナー

■メール配信件数:約100,000件

■業種:同業以外

■地域:東京都周辺

■LP訪問数:482件(クリック率:0.5%)

■セミナー申し込み数:16件(獲得率:3.3%)

資料請求の獲得

件名:
(相手の業界名)業で申請できる助成金に関して

本文:
(相手の会社名)
経営者様

お世話になります。
はじめまして、〇〇と申します。

この度、(相手の業界)業界の方にマッチした
助成金の最新情報を無料で差し上げたく、
ご連絡致しました。

詳細: URL

助成金に関して、以下のような課題を、
お持ちではありませんか？

□助成金はすでに申請が終了してしまつたため、
今の最新情報が知りたい…

□助成金の申請に実績がある専門家から直接、
最新の情報を仕入れたい…

□ビジネスを大きくしたいが、
うちの業種にマッチした助成金が知りたい…

そのような課題は

「年間100社以上の助成金支援をしている専門家」

による最新の助成金に関する資料を無料で取り寄せて
今すぐ解決！⇒URL

なお、本ページから助成金の最新資料を取り寄せる
3つのメリットは以下です。

1. 最新の情報が手に入る。
返済不要の資金調達である「助成金」は入れ替わりが激しいです。
そして、申請期間が短い助成金も存在しているため、申請期間が
過ぎると次にまたいつ再開されるかも分かりません。
しかも、インターネットでは分かりにくいです。
その反面、本ページから最新の助成金情報がすぐに入手できます。

⇒資料請求: URL

2. 貴社の業種にマッチした助成金情報が手に入る。
助成金は業種にマッチしたものがあります。
年間100社以上の申請を行っている助成金の専門家から貴社の業種にマッチした
助成金情報をピックアップしてお伝えすることができます。
インターネットの助成金情報は貴方の業種にマッチした助成金とは限りません。

3. 個別診断を行うことができます。
助成金の最新情報やあなたの業界にマッチした情報をお伝えることはもちろん、
更には、ヒアリングを基に、助成金支援がご自身でできるのか、できないのかを
言めて個別の相談を行うことができます。
もちろん、個別電話相談も無料ですので、安心してまずは資料請求ください。

⇒資料請求: URL

何かご不明な点、質問などもお気軽にどうぞ。

どうぞ宜しくお願い致します。

助成金に関する最新の有益な情報が今後不要な方は、
お手数ですが以下のURLをクリックして頂くことで以後
メール配信は停止されます。

【メール配信停止】
(DELURL)

【特定商取引に基づく表記】

会社名: 株式会社〇〇

所在地: 住所

メール: *****

■成果定義: 資料請求の獲得

■内容: 助成金に関する資料請求

■メール配信件数: 約50,000件

■業種: 同業以外

■地域: 東京都

■LP訪問数: 632件(クリック率: 1.3%)

■資料請求数: 28件(獲得率: 4.4%)