|  |  |
| --- | --- |
| 行動に影響する項目（内的・外的） | 詳細 |
| 会社がある地域は？ | 東京 |
| 業種は？ | 製造業 |
| 従業員数は？ | ８名 |
| 具体的な会社名は？（リストから一社選ぶ） | ＡＰカンパニー |
| ホームページアドレスは？ | http://www.AAA.com |
| 決裁者の役職は？ | 社長 |
| 具体的な名前と年齢（仮名） | ●●社長　年齢４５歳ぐらい |
| 決済までの流れを具体的にイメージ | 社長と役員で話し合い、決める。 |
| １日の仕事の流れを具体的にイメージ | 午前中は社内雑務他、デスクワーク。午後は、社外で打ち合わせ　夕方戻り |
| 普段から抱える悩みは？ | コストカット、人員採用、集客と売上増加策 |
| 決算期 | ３月 |
| 焦り度（ニーズの強さ） | 常に良いものがあればと思っている。 |
| 決済可能な金額は？（決裁者即ＯＫの金額） | ２０万円 |
| 社内議論すれば決済可能な金額 | ６０万円 |
| 会社の勢い（ビジネス成長の勢い） | 毎年２０％ｱｯﾌﾟしており、順調 |
| 投資意欲は？ | 強い。 |
| 経費削減意欲は？具体的に何をしてる？ | 生命保険 |
| 会社で良く見ているサイトは？ | イプロス製造業 |
| 会社で良く見ているメルマガは？ | イプロス、がんばれ社長 |
| 会社で良く見ている雑誌は？ | 日経ものづくり |
| 会社で良く見ている新聞は？ | 日経新聞 |
| ライバル会社は？ | ＢＢＢ株式会社 |
| メールを見ている時間帯は？ | 朝８時 |
| 仕事上、どんな時期？ | 決算が終わり、スタートダッシュ。事業計画策定。 |

**法人集客ペルソナ設定シート**